## 問題発見技法

- 1. 「問題」とは何か?
  - ~問題を適切に発見し定義する~

堀田敬介

★内容は主に

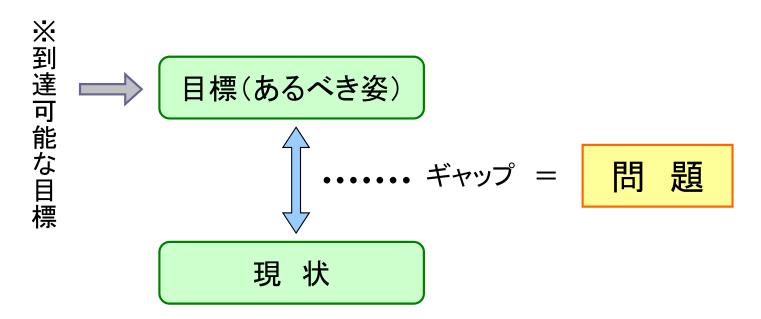
『齋藤嘉則「問題発見プロフェッショナル」ダイヤモンド社(2001) 第1, 2章 』 『大貫章「小集団ブレーン・ストーミング」中央経済社(1983.3) 』 をもとに構成

「問題」とは何か?

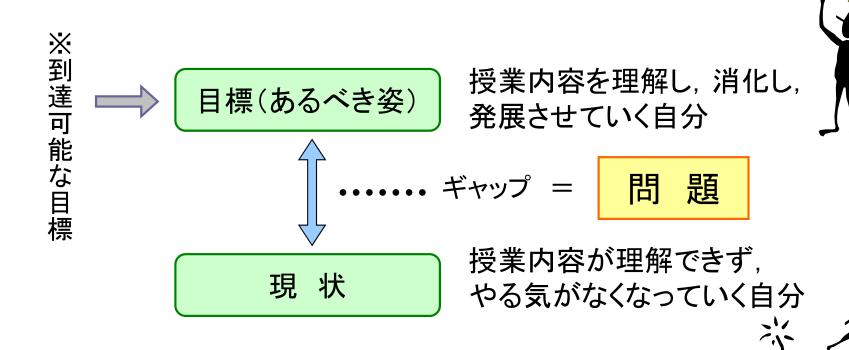
「問題」というものを「定義」してみよう

● 「問題解決は<u>目標の設定</u>, <u>現状と目標との間の差異の発見</u>, それら特定の差異を減少させるのに適当な, 記憶の中にある, もしくは探索による, ある道具または過程の適用という形で進行する. 」

ハーバート A.サイモン『意思決定の科学』(1979)



● 例1「問題発見技法」の内容を理解する



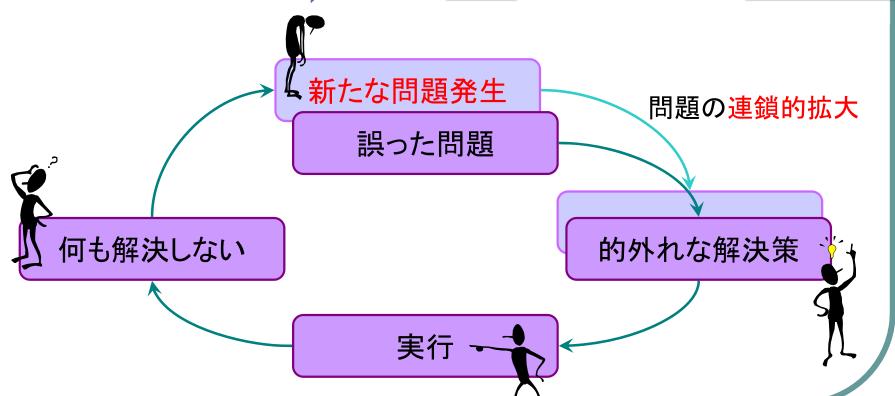
Tips!

当を得た(とうをえた)…道理にかなっている。(広辞苑) 的を射た(まとをいた)…物事の肝心な点を確実にとらえる。(広辞苑) 的を得た(まとをえた)…一般に上記どちらかの誤用とされるが、的は「射的」 ではなく「正鵠」が語源という理由から、誤りとは言えないという説もある模様 cf.正鵠を得る…核心をつく。「正鵠を射る」とも。(広辞苑)

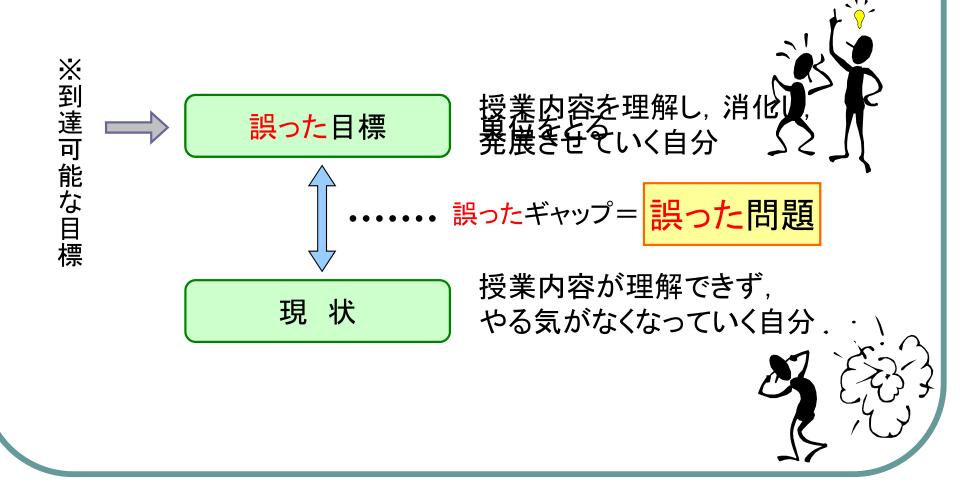
<u>的を射た</u>問題設定, 問題の明確化 → 解決策の<u>精度向上</u>



● <u>誤った</u>問題設定 → 資源の<u>浪費</u>, 新たな問題の<u>連鎖的拡大</u>



● 例2 「問題発見技法」の内容を理解する

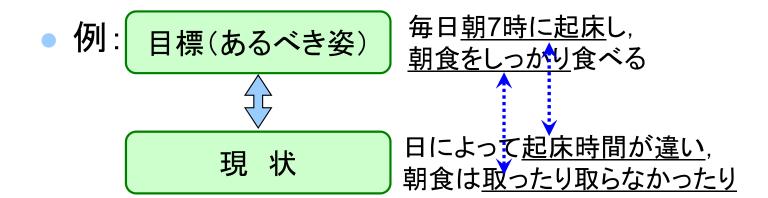


## 演習

## • 問題を発見しよう

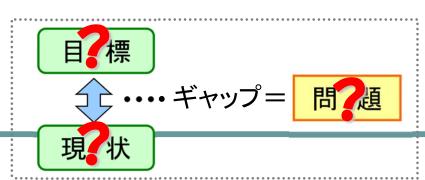
• <mark>例題</mark>:「朝起きてから夜寝るまでの,各自の一日の生活について,「目標」と「現実」を書き出し,そのギャップ(=問題)を発見・明確にしよう」

注) 平日, 休日, 特定の曜日など, 対象とする日を絞って考えよう

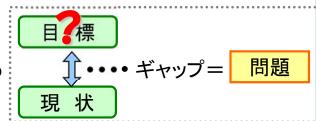


適切に問題を発見できない 理由を考える

- 問題を発見できない4つの原因
  - 1. 問題定義において<u>「目標」が不明確</u>
    - 「目標」をイメージできない、「目標」設定が誤っている
  - 2. 問題定義において<u>「現状」が不明確</u>
    - 「現状」の認識・分析力が低く、正確に把握できない
  - 3. 問題定義において<u>「ギャップ」が不明確</u>
    - 「問題」の構造・本質を解明できない
  - 4. 問題定義の「構造」そのものが不明確
    - 問題の本質を捉えず,安易に実行可能な対策を行う



- 1. 問題定義の前提<del>「目標」が不明確</del>
  - 「目標」をイメージできない,「目標」設定が誤っている



例: さて, 何でしょう?

- 「質問の意味がわからない」
- 「HとAの出来損ないだ」
- 「どちらのAも頭がくっついてない」

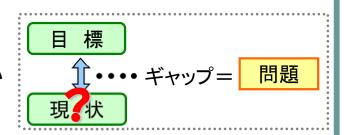
- 、本来あるべき姿を構想できない, 問題 を設定できないひとかも...
- ▶ 先入観(THE CAT) や偏見があり,問題 を誤って認識する人かも...
- 「どちらのHも棒がまっすぐじゃない」 | 問題発見に必要な知識が足りない

例題: さて, なんでしょう?

# TAE LAT

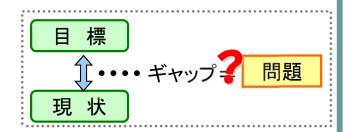
- では、問題定義の前提「<u>目標」を明確</u>にした上で考えるとどうなるか?
  - THE CAT in the hat → THE CAT in the hat (帽子をかぶった猫)
  - TAE CAT 医学・生物学 → TAE(肝動脈塞栓療法)など
    CHT(コリントランスポーター)など
    - Peace in TAE CAT → Peace in THE CHT (チッタゴン丘陵和平協定)
  - etc.

- 2. 問題定義の前提「現状」が不明確
  - 「現状」の認識・分析力が低く,正確に把握できない



- 「現状」を直視しない・できない理由
  - 問題の隠蔽 … 知られるとまずい
  - 政治的圧力(上司・部下の関係,パワハラ)
  - 現状認識が主観的で、客観的には曖昧
  - 問題の先送り、問題の回避思考
    - ... 本質的な問題には直面したくない、難しすぎて考えたくない
  - スキルの欠如 ... 現状を認識するための知識・技能が欠けている

- 3. 問題定義の前提「ギャップ」が不明確
  - 「問題」の構造・本質を解明できない
  - 複数の原因の構造化・優先順位付けができない



- 例)シェアが下がっている
  - ⇒ シェアをあげろ
- 例)ビリヤード, ダーツ, もぐらたたきなどの遊技
  - ⇒ 気合いだ!反射神経だ!ともかく, やってみろ! ルールやシステム, メカニズムなどを理解しないと勝てない
- 例)市場の変化(特定品市場から多種多様な製品市場へ)
  - ⇒ 低価格品から高付加価値製品まで全てに対応しようとし、全てに対応できなくなった。 自社の強み・弱みを考えない
  - (cf. <u>SWOT分析</u>, Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats)

- 曖昧なギャップを明確にする
  - 例)学業成績が芳しくないので、成績を上げたい 〔現状:GPA1.5〕←ギャップ→〔目標:GPA3〕

ギャップ(GPA差1.5)を埋めればよい

目標 ①・・・・ ギャップ<mark>プ 問題</mark> 現 状

はっきりしていそうで実は曖昧なギャップ

GPAが低い!



GPAを上げろ!



どの科目が悪いのか?

情報処理系科目の成績が惨憺たる状況だ



情報処理係科目の成績 を上げろ!



何故下がっているのか?

ただ座って漫然と授業 を受けているだけ



授業時間外に予習復習 をしっかりやれ



より具体的な行動は?

復習は一応やるし、なんとなく判った気がするが、身に付いてない



疑問点を曖昧なまま残さず、 考察しながら繰り返し 行え



ギャップの明確化

曖昧なギャップを明確にする

例)文教大学の改善 ←この授業で, 学生が取りあげたがるテーマの1つ

文教大学の改善



大学を改善しよう!

は? 何がした いの?



何を?(ハード?ソフト?) 対象がある?(教職員?学生?) etc.

大学設備の改善



設備を改善しよう!

どこの 話?





どこの設備?

4号館1階とか, 食堂とか...



どうにかしよう!



何か問題 あるのか なぁ?



もつと具体的に

「煙いよ!」「いや, 灰皿が少ないよ!」



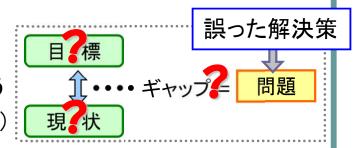
灰皿の位置·個数·設 置場所, 分煙管理 禁煙・ 分煙の 話か!





### 4. 問題定義の「構造」そのものが不明確

● 問題の<u>本質を捉えず</u>, 安易に実行可能な対策を行う (「目標」も「現状」も考えず, 従って「ギャップ」も不明)



- 例)あるサッカーチーム:「全国大会に行くぞー!」
  - ⇒ キャプテン:「各自ができることをやろう !\_\_

A君:「リフティングの練習だー!」

B君:「ドリブルの練習だー!」

C君:「パスの練習だー!」

D君:「走りこみだ―!」

E君:「シュートカアップだー!」

Cf.「彼ヲ知リ己ヲ知レバ、百戦シテ殆ウカラズ」 『孫子 謀攻篇』

### 目標は?

- •全国優勝!
- ・全国大会に出場できれば...
- •etc.

### 現状は?

- 自チームはどれだけ強いの?
- •自チームの強み・弱みは?
- •他チームはどれだけ強いの?
- •全国のレベルは?

etc.

問題発見のためのノウハウ・ツール

問題発見に必要な 4つの能力

统合力

戦略的スキル

限られた現状認識から 全体像を組み立て、構 造化・構想する

事実から正確に現状を 客観的に認識・把握する

観察力

全体像と現状を比較し、具体的・論理的に問題を

分解・分析し明確化する

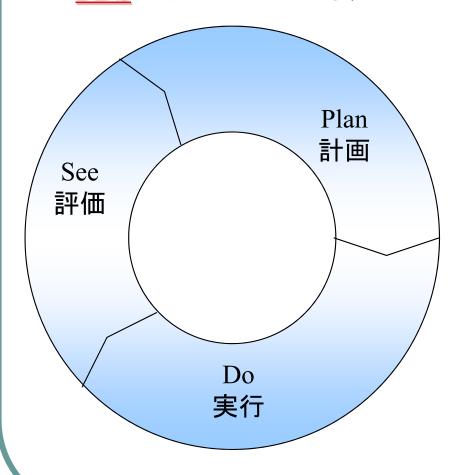
分解力

判断力

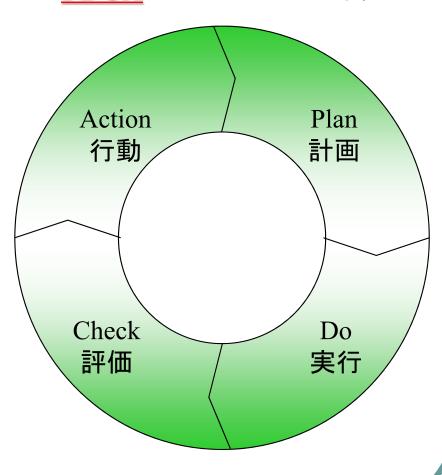
責任当事者として(主観も含め)取り組み課題を 選択・判断・決定する

分析的スキル

PDSマネジメント・サイクル



PDCA マネジメント・サイクル



- SWOT分析 内部環境(SW)と外部環境(OT)の分析
  - 内部環境
    - Strengths強み 問題解決・目標達成に貢献する個人・組織の強み
    - Weaknesses弱み 問題解決・目標達成を阻害する個人・組織の弱み
  - 外部環境
    - Opportunities機会問題解決・目標達成に貢献する外的機会
    - Threats 脅威 問題解決・目標達成を阻害する外的脅威

	内部環境	外部環境		
貢献要因	S	0		
阻害要因				

- SWOT分析例と、その分析結果からの戦略決定・経営判断
  - 出展:帝国データバンク 実践マーケティング講座~経営に効くマーケティング~第2回:環境分析
    - http://www.tdb.co.jp/knowledge/marketing/02.html
    - 表1:SWOT分析用マトリクス表 ※地元特産の農産品を利用した健康飲料の発売を考えている食品メーカーのケース

### 内部環境

培の原料を安定的に調

・社長の人的ネットワー

達できる

クが広い

Strengths(強み)

### 外部環境

### Opportunities(機会)

### ・健康志向の高まりで

- ・商品開発力がある ・代理店、特約店ルート 健康食品の消費が伸 がしっかりしている地 びている 元農家から、無農薬栽
  - ・新しい市場の創造、 開拓で先行者利益を得 られる

# 貢献要

# 因

阻害要因

### Weaknesses(弱み)

- 財務内容が健全

- ・生産コストが高い
- ・代理店、特約店まか せの営業で、販売情報 を把握できていない
- ・知名度が低い

### Threats(脅威)

- ・コンビニやスーパーな どの量販店では、売れ 筋の数ブランドしか扱 わない
- 大手メーカーも、この 分野に力を入れている

自社の強みで 取り込める事 業機会創出

内

部

強

弱

環境分析

### 積極的攻勢

・商品開発力を生かし、 飲料以外の製品を開

0(機会)

・広い人的ネットワー クを利用し様々な販 売チャネルの開拓と PR活動

- ・量販店ルートでの売 り上げを伸ばすため の営業力強化
- 生産の外部委託

### 外部環境分析

自社の強みで 脅威を回避・事 業機会創出

### T(脅威)

### 差別化戦略

- ・無農薬を前面に押し 出したPR戦略
- ・インターネットによる 直販などの新しい販 売チャネルの開拓

### 段階的施策

### 専守防衛/撤退

- •OEM
- ・他社との提携
- ・株式の上場
- ・地元土産物店、ホテ ル・旅館だけで販売

### 自社の弱みで 事業機会を取 りこぼさないた めの対策

(自社分析

自社の弱みと 脅威で最悪の 事態を招かな い対策

- 演習: SWOT分析をし、対策をたてよう
  - テーマ: 「ある科目の履修をし,内容を理解発展させ良い成績を修める(結果として単位も得られる)」ことを目的としよう(対象科目は任意)
  - このとき、あなたの内部環境SWと外部環境OTは何か?また、その対策は?

ĺ	内部環境	外部環境	自社の強みで 取り込める事		外部環境分析		自社の強みで 脅威を回避・事
	<u>Strengths(強み)</u>	Opportunities(機会)	業機会創出	1	O(機会)	T(脅威)	業機会創出
貢献要因	?	?	内部環境分析(自己分析)	鱼	積極的攻勢 ?	差別化戦略	
	Weaknesses(弱み)	Threats (脅威)	析		段階的施策	専守防衛/撤退	
阻害要因	?	?	自己分析)	V (易 外)	· <b>?</b>	<b>?</b>	
			自社の弱みで 事業機会を取 りこぼさないた めの対策				自社の弱みと 脅威で最悪の 事態を招かな い対策

問題発見・構想の4P

割と主観的

▶ 問題発見に役立つ4つの視点

そもそも「何のために?」

Purpose 目的軸

Position **支場軸** 

いったい「誰にとって?」

「<u>目標</u>」設定 「<u>現状</u>」認識 「<u>ギャップ</u>」発見

に役立つ視点

割と客観的

問題の俯瞰

Perspective 空间軸

Period 時间軸

「いつの時点で」の問題か?

- 目的軸(Purpose): そもそも「何のために?」
- Purpose 目的軸

- 「目的」を忘れるな!
- 「目的」を見失うな!
- 「目的」を深く考えよ
- 数値目標としての「目的」の限界を心得よ!
  - 例1:業務効率化のために、コンサルタントの提案に従って「ITシステム」を導入しよう
    - → システム導入に重点を置きすぎる, システムの細部にこだわり過ぎる, etc.
    - → 目的(業務効率化)と手段(システム導入)がごっちゃに
  - 例2:会計処理で黒字にしよう
    - → 企業本来の目的(お金を儲けること)は一体どこに?

- 立場軸(Position):いったい「誰にとって?」
  - 立場によって問題は異なる
    - 例1:地価の下落不動産所有者 ⇔ 不動産賃貸者
    - 例2:国政

国民にとって ⇔ 政治家にとって(利害関係者にとって) 大都市居住者にとって ⇔ 地方居住者にとって

- 例3:顧客サービス顧客にとって ⇔ サービス提供者にとって
- 例4:株式会社の企業活動株主にとって ⇔ 社員にとって ⇔ 社会にとって

Position **支場軸** 

- <u>空間軸(Perspective)</u>:問題の俯瞰
  - 問題を捉える枠組みをどこにするかで違ってくる

例1:東京都知事の都政

俯瞰1:都政を預かり、都民の暮らしをよくする

●俯瞰2:日本の中心都市東京の政治=国の政治

Cf.東京都の予算(約12兆:H22)

東京都のGDP(約89兆:2008)←世界第14位前後, 韓国・メキシコと同規模(NYが約50兆)

●例2: 道路行政: 料金プール制度



個別採算制度

本来ならば、例えば...

- •Purpose:高速道路総延長距離最大化 •Position:政治家·官僚·道路公団·土木建設業者
- •Perspective:日本全国土の高速道路網
- •Period:借金償還期間(年々伸びてゆく...)

4つの視点の全てが狂っている!

- •P:公共性•収益性•利便性
- •P:利用者や地方住民など
- •P:一般道も含めた交通ネットワーク
- P:採算の取れる償還起算点

Perspective 空间軸

参考:日本道路公団Webページ「高速道路の概要」

例) さて、何でしょう?

2

Perspective 空间軸

A

13

C

4

- 時間軸(Period):「いつの時点での」問題?
  - 問題を捉える時間(期間)を把握せよ

Period 時间軸

- 例:自動車事故
  - •負傷休業
- •人命救助
- •渋滞解消
- •2次災害の防止
- •示談交渉
- •車の修理
- •信号システム見直し・ 設定変更

•再発防止

•事故多発の調査・分析・対策

•ドライバーのモラル改善

現在 (事故直後)

近い将来

遠い将来

● 例)大学へ進学する

Purpose

- •なぜ大学に行くのか?
  - ●とにかく学問をしたい
  - ●将来の仕事に役立てたい
  - 進路決定までの時間稼ぎ
  - みんな行くから, 思い出に

Position 支場軸

- 誰にとって?誰のため?
  - •自分
  - ●親

Perspective 空间軸

- どういう俯瞰で過ごすか?
  - •将来への投資の一部
  - 文教大学の学生として
  - •国際人としての自分の位置
  - ●学生生活16年の総決算

Period 時间軸

- •想定する期間は?
  - •大学4年間のみよければ..
  - •一生のうちの4年間

•企業



どこの大学, どんな学問, どんな学生生活, etc.

●友人●知人

### • 演習

- 大学内の喫煙マナー向上はどうあるべきか?
- 大学内の分煙化はどのように進めるべきか?
- 大学内の禁煙化は是か非か?
- 上記,またはそれ以外の大学内における喫煙・禁煙に関する話題について,四つの軸を基にあなたの視点で問題を捕らえてみよう。
  - 目的軸 ... 目的・目標をどこに定めるのか?
  - 立場軸 ... 大学法人, 教員, 職員, 学生, 喫煙者, 非喫煙者, etc.
  - 空間軸 … 社会が求める大学象に照らして、公共の場としての大学、 大学を経営する、学生満足度向上、在学生・教職員の福利厚生, etc.
  - 時間軸 ... 短期(今学期,今年度,2年間,4力年計画,etc.)

## 参考:地頭力,フェルミ推定

- よくある問題例 (出典:「週刊東洋経済 2008/3 p.37~ ほか)
  - Q1. 日本全国の温泉旅館の数はいくつか?
  - Q2. 東京から大阪までの新幹線車内で、珈琲は何杯売れるか?
  - Q3. 全国の家庭に蛍光灯は何本あるか?
  - Q4. 東京ドームの容積は?
  - Q5. サッカー場に芝生は何本生えているか?
  - Q6. 日本全国に電信柱は何本立っているか?
  - Q7. 富士山を動かしなさい. どのように実行しますか?
  - Q8. 花粉症の経済効果を算出しなさい
  - Q9. 人気店に行列が出来ています. 待ち時間を見積もりなさい

### • 参考文献

- 細谷功「地頭力を鍛える -問題解決に活かす『フェルミ推定』」東洋経済新報社(2007)
- 「週刊 東洋経済 2008年3月8日号」 東洋経済新報社

## 4.今後の予定

- 授業概要
  - 問題発見概要
  - 問題の発見・整理
    - ブレーンストーミング
    - KJ法: 発想とアイデアの纏め方
    - TOC思考プロセス
    - 品質管理の七つ道具・新七つ道具
  - 問題の発見・分析
    - クラスター分析
    - マーケットバスケット分析
    - コンジョイント分析

## ★参考文献

### ● 問題発見・整理

- 齋藤嘉則「問題発見プロフェッショナル」ダイヤモンド社(2001)
- アラン・パーカー「ブレーンストーミング」トランスワールドジャパン(2003)
- 大貫章「小集団ブレーン・ストーミング」中央経済社(1983)

### ● 問題分析・整理

- 日本能率協会編「経営のためのKJ法入門」日本能率協会(1971)
- 松尾隆「グループKJ法入門」日本能率協会(1973)
- 大前義次「グラフィック意思決定法」日科技連(1986)
- 上田太一郎「データマイニングの極意」共立出版(2002)
- 菅民郎「Excelで学ぶ多変量解析入門」オーム社(2001)
- 菅民郎「Excelで学ぶ実験計画法」オーム社(2002)
- マイケルJ.A.ベリー他「データマイニング手法」海文堂(1999)
- 浅利英吉他「パソコンによるデータマイニング」日刊工業(2001)
- 内田治「品質管理の基本」日本経済新聞社(1995)
- 堀公俊「問題解決フレームワーク大全」日本経済新聞社(2015)