

2018年4月13日(金)

問題発見技法

1. 「問題」とは何か？ ～問題を適切に発見し定義する～

堀田敬介

★内容は主に
 『斎藤嘉則「問題発見プロフェッショナル」ダイヤモンド社(2001) 第1, 2章』
 『大貫章「小集団ブレーン・ストーミング」中央経済社(1983.3)』
 をもとに構成

1. 問題とは何か？

「問題」とは何か？

「問題」というものを「定義」してみよう

1. 問題とは何か？

- 「問題解決は目標の設定、現状と目標との間の差異の発見、それら特定の差異を減少させるのに適当な、記憶の中にある、もしくは探索による、ある道具または過程の適用という形で進行する。」
ハーバート A. サイモン『意思決定の科学』(1979)

※到達可能な目標 → 目標(あるべき姿)
 現状 ← ギャップ = 問題

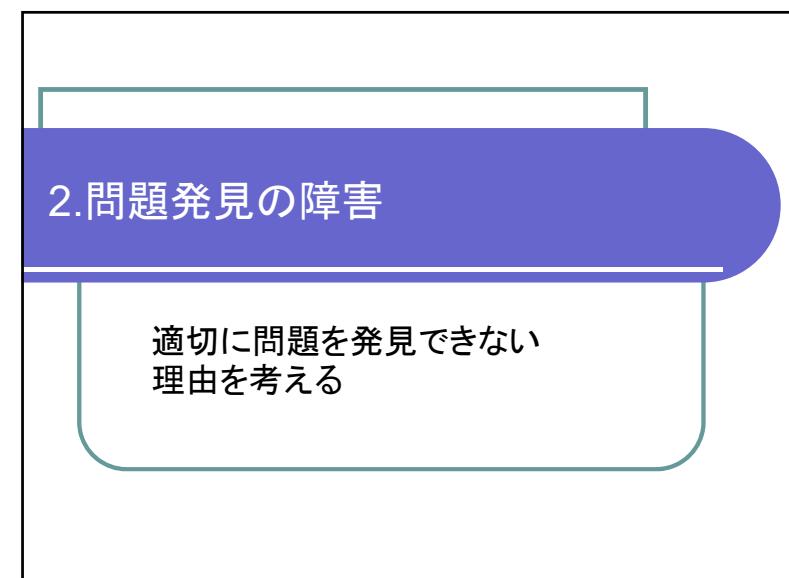
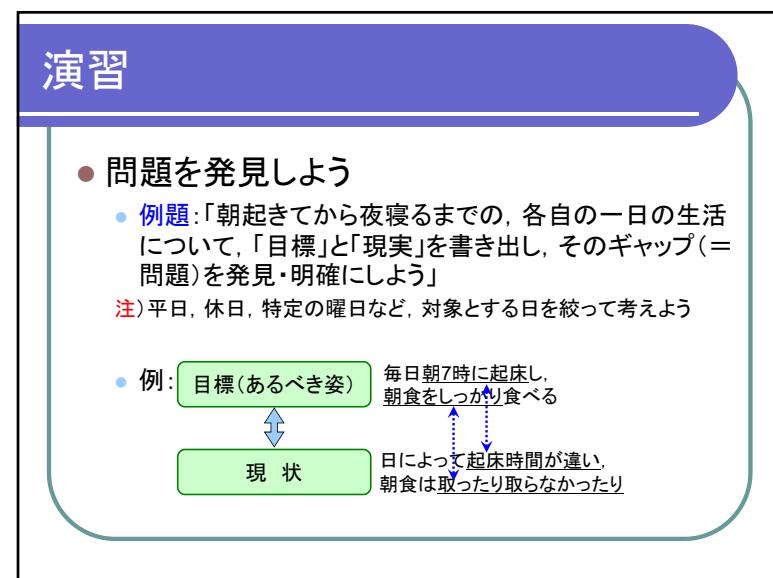
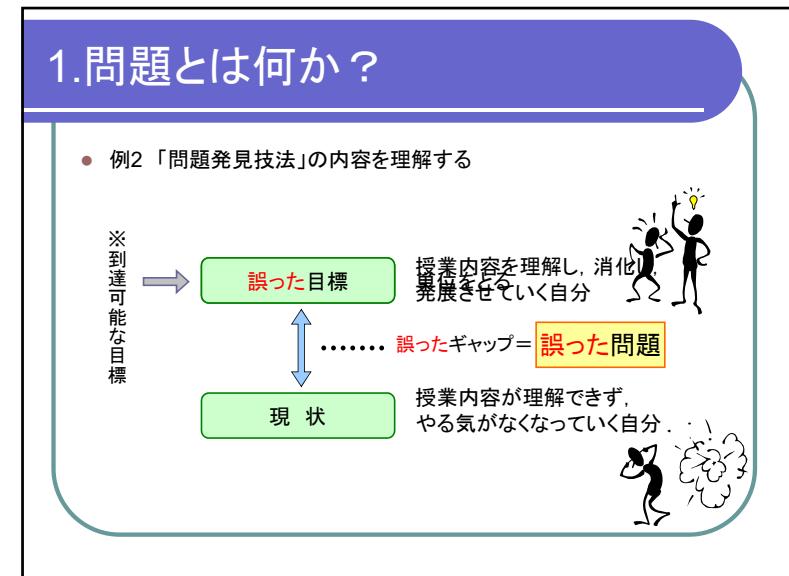
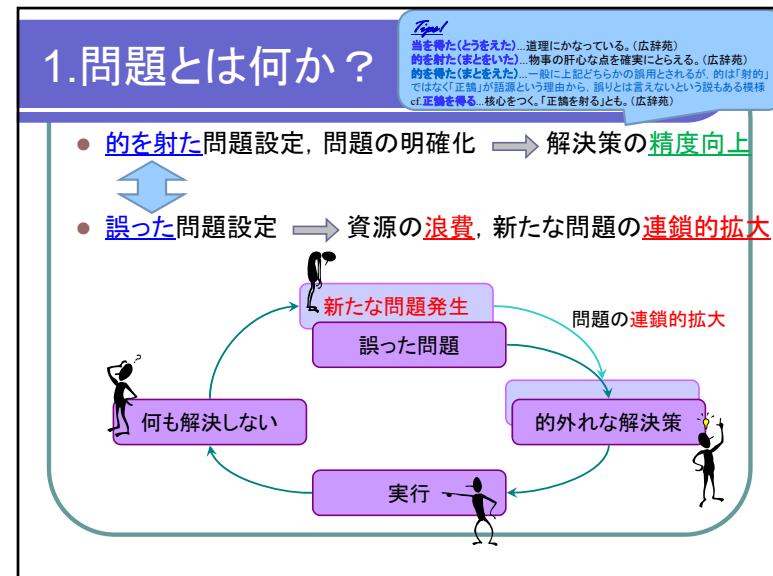
1. 問題とは何か？

- 例1 「問題発見技法」の内容を理解する

※到達可能な目標 → 目標(あるべき姿)
 授業内容を理解し、消化し、発展させていく自分

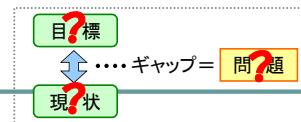
↑ ギャップ = 問題

↓ 現状
 授業内容が理解できず、やる気がなくなっていく自分



2. 問題発見の障害

- 問題を発見できない4つの原因
 1. 問題定義において「**目標**」が不明確
 - 「目標」をイメージできない、「目標」設定が誤っている
 2. 問題定義において「**現状**」が不明確
 - 「現状」の認識・分析力が低く、正確に把握できない
 3. 問題定義において「**ギャップ**」が不明確
 - 「問題」の構造・本質を解明できない
 4. 問題定義の「**構造**」そのものが不明確
 - 問題の本質を捉えず、安易に実行可能な対策を行う



2. 問題発見の障害

1. 問題定義の前提「**目標**」が不明確

- 「目標」をイメージできない、「目標」設定が誤っている



- 例: さて、何でしょう?

THE CAT

- 「質問の意味がわからない?」
- 「最初がHで2つ目はAだ。つまり、HとAの出来損ないだ?」
- 「最初がAで2つ目はHだ。つまり、AとHの出来損ないだ?」
- 「両方ともAの書き間違いだ。つまり、どちらも頭がくっついてない?」
- 「両方ともHの書き間違いだ。つまり、どちらも棒がまっすぐじゃない?」

→ 「**目標**」が不明確なので、**何を問題とするか**も様々考えられる

2. 問題発見の障害

- 例題: さて、なんでしょう?

THE CAT

- では、問題定義の前提「**目標**」を明確にした上で考えるとどうなるか?
 - **THE CAT in the hat** → **THE CAT in the hat**
(帽子をかぶった猫)
 - **THE CAT 医学・生物学** → **TAE(肝動脈塞栓療法)**など
CHT(コントラヌスポーター)など
 - **Peace in THE CAT** → **Peace in THE CHT**
(チャッタゴン丘陵和平協定)
 - etc.

2. 問題発見の障害

2. 問題定義の前提「**現状**」が不明確

- 「現状」の認識・分析力が低く、正確に把握できない



● 「現状」を直視しない・**できない理由**

- 問題の隠蔽 ... 知られるとまずい
- 政治的圧力(上司・部下の関係、パワハラ)
- 現状認識が主観的で、客観的には曖昧
- 問題の先送り、問題の回避思考
... 本質的な問題には直面したくない、難しそうで考えたくない
- スキルの欠如 ... 現状を認識するための知識・技能が欠けている

2. 問題発見の障害

3. 問題定義の前提「ギャップ」が不明確

- 「問題」の構造・本質を解明できない
- 複数の原因の構造化・優先順位付けができない

例) シェアが下がっている

⇒ シェアをあげろ

例) ビリヤード、ダーツ、もぐらたたきなどの遊技

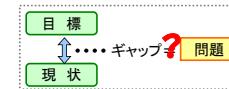
⇒ 気合いだ！反射神経だ！ともかく、やってみろ！

ルールやシステム、メカニズムなどを理解しないと勝てない

例) 市場の変化(特定品市場から多種多様な製品市場へ)

⇒ 低価格品から高付加価値製品まで全てに対応しようとし、全てに対応できなくなった。自社の強み・弱みを考えない

(cf. SWOT分析, Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats)



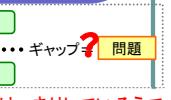
2. 問題発見の障害

● 曖昧なギャップを明確にする

- 例) 学業成績が芳しくないので、成績を上げたい

[現状: GPA1.5] ←ギャップ→ [目標: GPA3]

ギャップ(GPA差1.5)を埋めればよい



はっきりしていそうで
実は曖昧なギャップ

GPAが低い！ → GPAを上げろ！

どの科目が悪いのか？

情報処理系科目の成績
が惨憺たる状況だ → 情報処理系科目の成績
を上げろ！

何故下がっているのか？

ただ座って漫然と授業
を受けているだけ → 授業時間外に予習復習
をしっかりやれ

より具体的な行動は？

復習は一応やるし、な
んとなく判った気がする
が、身に付いてない → 疑問点を曖昧なまま残さず、
考察しながら繰り返し
行え



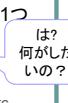
2. 問題発見の障害

● 曖昧なギャップを明確にする

- 例) 文教大学の改善 ←この授業で、学生が取りあがてるテーマの1つ

文教大学の改善 → 大学を改善しよう！

何を？(ハード？ソフト？) 対象がある？(教職員？学生？) etc.



大学設備の改善 → 設備を改善しよう！

どここの設備？



4号館1階とか、食堂
とか…

どうにかしよう！



「煙いよ！」「いや、
灰皿が少ないよ！」

灰皿の位置・個数・設
置場所、分煙管理



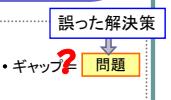
ギャップの明確化

2. 問題発見の障害

4. 問題定義の「構造」そのものが不明確

- 問題の本質を捉えず、安易に実行可能な対策を行う

(「目標」も「現状」も考えず、従って「ギャップ」も不明)



● 例) あるサッカーチーム:「全国大会に行くぞー！」

⇒ キャプテン:「各自ができるやうやう！」

目標は？

- 全国優勝！
- 全国大会に出場できれば…
- etc.

A君:「リフティングの練習だー！」

現状は？

- 自チームはどれだけ強いの？
- 自チームの強み・弱みは？
- 他チームはどれだけ強いの？
- 全国のレベルは？

etc.

B君:「ドリブルの練習だー！」

C君:「バスの練習だー！」

D君:「走りこみだー！」

E君:「シュートカアップだー！」

.....

Cf.「彼ヲ知り己ヲ知レバ、百戦シテ殆ウカラズ」

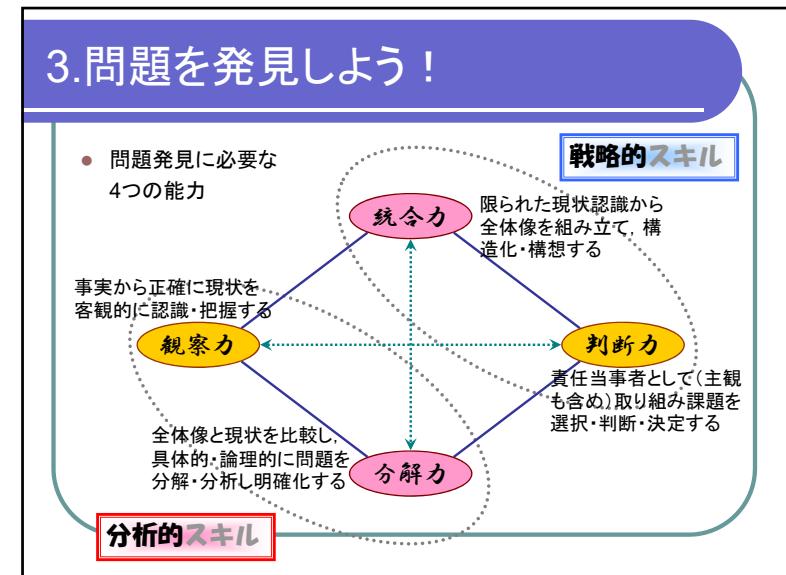
『孫子 謀攻篇』

ギャップの明確化

誤った解決策

3. 問題を発見しよう！

問題発見のためのノウハウ



3. 問題を発見しよう！

- 問題発見・構想の4P
 - 問題発見に役立つ4つの視点
 - 「目標」設定
「現状」認識
「ギャップ」発見

問題の俯瞰

そもそも「何のために？」

Purpose
目的軸

Perspective
空間軸

Position
立場軸

Period
時間軸

いといったい「誰にとって？」

「いつの時点で」の問題か？

割と主観的

割と客観的

3. 問題を発見しよう！

- 目的軸(Purpose): そもそも「何のために？」

**Purpose
目的軸**

- 「目的」を忘れるな！
- 「目的」を見失うな！
- 「目的」を深く考えよ
- 数値目標としての「目的」の限界を心得よ！

- 例1: 業務効率化のために、コンサルタントの提案に従って「ITシステム」を導入しよう
 - システム導入に重点を置きすぎる、システムの細部にこだわり過ぎる、etc.
- 例2: 会計処理で黒字にしよう
 - 企業本来の目的(お金を儲けること)は一体どこに？

3. 問題を発見しよう！

- **立場軸 (Position)**: いったい「誰にとって？」
 - 立場によって問題は異なる
 - 例1: 地価の下落
不動産所有者 ⇄ 不動産賃貸者
 - 例2: 国政
国民にとって ⇄ 政治家にとって(利害関係者にとって)
大都市居住者にとって ⇄ 地方居住者にとって
 - 例3: 顧客サービス
顧客にとって ⇄ サービス提供者にとって
 - 例4: 株式会社の企業活動
株主にとって ⇄ 社員にとって ⇄ 社会にとって

Position
立場軸

3. 問題を発見しよう！

- **空間軸 (Perspective)**: 問題の俯瞰
 - 問題を捉える枠組みをどこにするかで違ってくる
 - 例1: 東京都知事の都政
 - 俯瞰1: 都政を預かり、都民の暮らしをよくする
 - 俯瞰2: 日本の中心都市東京の政治=国の中

→ いずれの捉え方で都政を考えるかで政策が変わってくる！
Cf. 東京都の予算(約1兆・H22)
東京都のGDP(約89兆・2008) ←世界第14位前後、韓国・メキシコと同規模(NYが約50兆)

- 例2: 道路行政: 料金プール制度
 - Purpose: 高速道路総延長距離最大化
 - Position: 政治家・官僚・道路公団・土木建設業者
 - Perspective: 日本全国土の高速道路網
 - Period: 借金償還期間(年々伸びてゆく...)

4つの視点の全てが狂っている！

参考: 日本道路公団Webページ「高速道路の概要」

Perspective
空間軸

3. 問題を発見しよう！

- 例) さて、何でしょう？

A B C

12

14

Perspective
空間軸

3. 問題を発見しよう！

- **時間軸 (Period)**: 「いつの時点での」問題？
 - 問題を捉える時間(期間)を把握せよ
 - 例: 自動車事故
 - 人命救助
 - 渋滞解消
 - 2次災害の防止
 - 負傷休業
 - 示談交渉
 - 車の修理
 - 信号システム見直し・設定変更
 - 再発防止
 - 事故多発の調査・分析・対策
 - ドライバーのモラル改善

現在
(事故直後)

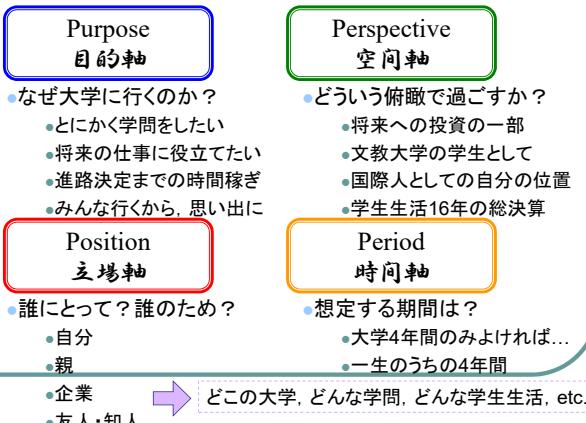
近い将来

遠い将来

Period
時間軸

3.問題を発見しよう！

- 例)大学へ進学する



3.問題を発見しよう！

- **演習**:大学への(自分にとって)最適な通学手段はなんだろう？

- Step1) 自分がとれるあらゆる交通手段を列挙する
 - A) 自宅→歩く(4分)→バス停→バス(15分)→大学
 - B) 自宅→自動車(15分)→大学近隣駐車場→歩く(2分)→大学
 - C) 自宅→自転車(30分)→大学駐輪場→歩く(1分)→大学
 - D) 自宅→原付(15分)→大学駐輪場→歩く(1分)→大学
 - E) 自宅→歩く(40分)→大学
- Step2) それぞれの長所・短所を列挙する。その際、比較のため、評価基準を決めて(以下に加え1つ以上考える), 表形式で列記
 - ✓ 評価基準: 費用(初期費用), 費用(ランニングコスト), 時間, 天気, 事故, 不意の障害, 健康, 精神的余裕, etc...
- Step3) Step2で、自分にとって「ゆずれない条件・基準」は何か？
- Step4) Step2,3より、総合的に判断し、結論を出す
- Step5) 結論と現状が異なる時、「目標」「現状」に照らし問題を示す

参考:意思決定と感情

- サイコパス性
 - 暴力的なサイコパス (ex.冷酷非情な凶悪連続殺人犯, テロリスト)
 - 暴力的でないサイコパス (?)
- サイコパス性:誰もが持っていて、白黒ではなく、程度の問題
- サイコパス性:感情の葛藤や人間関係のしがらみなどに迷わずには、目的に対して純粹に正しい行動をとれる性質
(暴力的なサイコパス=その性質が犯罪として表れる、情緒的葛藤が少なく、自分の欲求に対しても純粹で素直に行動してしまう)
- サイコパス性:感情が意思決定の邪魔にならない性質
- 人は判断や意思決定ができるだけ避ける生き物
 - (会社・社会・組織のために)選択による結果が重大となる意思決定において、「正しい意思決定を選択する」より「自分が直面しているストレスから逃れたい」
 - 「悩み苦しんで何かを選ぶ」より「何も選ばないことを選ぶ」人が圧倒的大多数
- 意識と訓練・努力により、サイコパス性が強くない人でも「情緒を排した正しい意思決定ができる」(痛みを伴う=痛みを背負う必要がある)

森岡・今西「確率思考の戦略論」角川書店(2016) 第4章より

★参考文献

- 問題発見・整理
 - 齋藤嘉則「問題発見プロフェッショナル」ダイヤモンド社(2001)
 - アラン・パーカー「ブレーンストーミング」トランスワールドジャパン(2003)
 - 大貫章「小集団ブレーン・ストーミング」中央経済社(1983)
- 問題分析・整理
 - 日本能率協会編「経営のためのKJ法入門」日本能率協会(1971)
 - 松尾隆「グループKJ法入門」日本能率協会(1973)
 - 大前義次「グラフィック意思決定法」日科技連(1986)
 - 上田太一郎「データマイニングの極意」共立出版(2002)
 - 菅民郎「Excelで学ぶ多変量解析入門」オーム社(2001)
 - 菅民郎「Excelで学ぶ実験計画法」オーム社(2002)
 - マイケルJ.A.ペリー他「データマイニング手法」海文堂(1999)
 - 浅利英吉他「パソコンによるデータマイニング」日刊工業(2001)
 - 内田治「品質管理の基本」日本経済新聞社(1995)
 - 堀公俊「問題解決フレームワーク大全」日本経済新聞社(2015)
 - 森岡毅・今西聖貴「確率思考の戦略論」角川書店(2016)